



IERAL

Fundación
Mediterránea

Revista Novedades Económicas

BROKERS / AQAF

Año 37 - Edición N° 845 – 23 de Noviembre de 2015

Una agenda para volver a crecer

Juan Manuel Garzón

jgarzon@ieral.org

Edición y compaginación
Karina Lignola



IERAL Córdoba
(0351) 473-6326
ieralcordoba@ieral.org

IERAL Buenos Aires
(011) 4393-0375
info@ieral.org

Fundación Mediterránea
(0351) 463-0000
info@fundmediterranea.org.ar



Una agenda para volver a crecer¹

Una serie de cambios pueden hacer regresar al sector agropecuario al sendero del crecimiento.

La agenda incluye desde cuestiones básicas para los tiempos que corren, cómo la recuperación de la estabilidad macroeconómica o cierta consistencia entre la evolución de los precios y del tipo de cambio, hasta reformas y políticas más sofisticadas y específicas en áreas determinadas.

El objetivo de todas las intervenciones debería ser potenciar las ventajas que tiene el sector y/o atenuar sus desventajas, las que residen fundamentalmente en la localización que tiene el país en el mapa mundial.

Todos los países con los que se compite tienen inflación baja, economías estables, promueven la exportación y generan condiciones para que exista financiamiento de mediano y largo plazos, insumos claves para la planificación, la incorporación de tecnología, el desarrollo de productos con mayor valor agregado o el desembarco a nuevos y más distantes mercados.

Por el contrario, los productores locales han enfrentado una economía muy volátil, impuestos que gravan la exportación, cambios de reglas de juego en materia comercial y enormes problemas para financiar sus procesos de crecimiento.

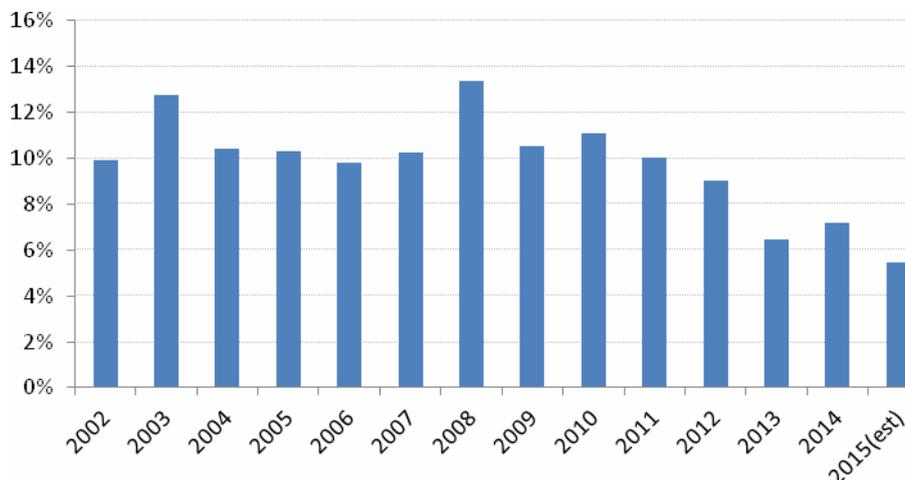
Los desequilibrios macroeconómicos y la voracidad fiscal han ahogado al sector.

Entre el 2001 y el 2015 los precios de la economía se han multiplicado en promedio casi por 13, mientras que el precio del dólar oficial sólo por 9,5. Este desfasaje penaliza directamente al sector agropecuario y las economías regionales, cuyas ventas se ajustan por valor dólar mientras que sus costos por nivel general de precios.

Por su parte, los derechos de exportación (sobre todos los productos) han representado entre el 5% y el 13% de la recaudación del gobierno nacional en los últimos años, una enorme transferencia de recursos desde la producción hacia el fisco.

Esta publicación es propiedad del Instituto de Estudios sobre la Realidad Argentina y Latinoamericana (IERAL). Dirección Marcelo L. Capello. Dirección Nacional del Derecho de Autor Ley N° 11723 - N° 2328, Registro de Propiedad Intelectual N° (5225373) ISSN N° 1850-6895 (correo electrónico). Se autoriza la reproducción total o parcial citando la fuente. Sede Buenos Aires y domicilio legal: Viamonte 610 2° piso, (C1053ABN) Buenos Aires, Argentina. Tel.: (54-11) 4393-0375. Sede Córdoba: Campillo 394 (5001), Córdoba., Argentina. Tel.: (54-351) 472-6525/6523. E-mail: info@ieral.org ieralcordoba@ieral.org

**Incidencia de los derechos de exportación en los recursos tributarios totales del Sector Público
Nacional**



Fuente: Elaboración propia con datos de MECON.

Los impuestos a la exportación deben ser rápidamente eliminados, justificándose solo un ajuste gradual en los gravámenes sobre la soja y sus derivados, a los efectos de no profundizar el fuerte desequilibrio fiscal que tiene actualmente el gobierno.

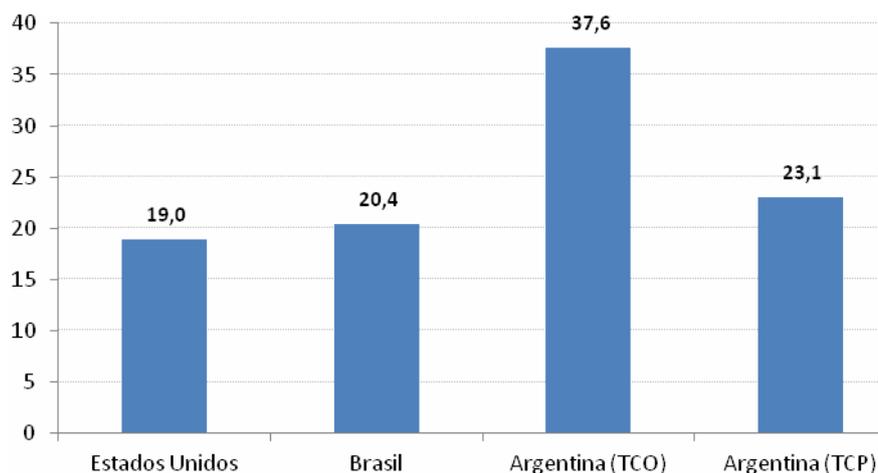
El relacionamiento externo, la profundización de los vínculos comerciales, la facilitación de acceso a nuevos mercados es otro campo de acción determinante, que ha estado casi virgen en estos últimos años. A diferencia de los grandes avances que han dado países como Chile, Nueva Zelanda o Australia, Argentina no ha hecho prácticamente nuevos socios comerciales y los pasos que ha dado en este sentido han sido en dirección a países muy inestables e imprevisibles, caso de Venezuela o Rusia.

En los mercados de energía y de infraestructura, los limitantes de oferta son claramente visibles. Regiones amplias que no cuentan con acceso a redes de gas natural, rutas angostas y excedidas, puertos sin prestaciones para cargas de gran escala, son todas restricciones que enfrenta el sector para producir y trasladar sus productos a costos internacionales.

Las economías extra-pampeanas y las producciones regionales están lejos de los puertos y éstos últimos, a su vez, lejos de los mercados más dinámicos (actualmente en el sudeste del Asia). La inflación de los últimos años ha neutralizado la ventaja de quienes están cerca de Rosario y potenciado la desventaja de quienes están lejos de Buenos Aires. Como referencia, un viaje de 320 kilómetros en camión granelero cuesta hoy cerca de 20 dólares la tonelada tanto en Brasil como en Estados Unidos, mientras que en Argentina está superando los 35 dólares. Hay una brecha de más del 70% en

uno de los costos claves para el sector agropecuario y todos los exportadores de Argentina.

Transporte de granos por camión. Costo en US\$ por tonelada para un viaje de 320 kilómetros (octubre 2015).



Nota: Tipo de cambio oficial (TCO). Tipo de cambio paralelo (TCP).

Fuente: *Elaboración propia con datos de USDA, FADEEAC, FECOTAC y otras fuentes.*

Llevar adelante con éxito una agenda como la planteada requerirá de mucho liderazgo político y consistencia técnica. Pero el premio de lograrlo es muy importante. Se trata de recuperar al sector que está llamado a liderar el proceso de crecimiento y desarrollo económico del país.